
REMESAS Y MICROFINANZAS: REFLEXIONES DESDE LOS BIENES PÚBLICOS GLOBALES

RHINA CABEZAS Y MARTA CARBALLO DE LA RIVA*

PALABRAS CLAVE

Bien Público Global; Migraciones internacionales; Desarrollo; Microfinanzas.

RESUMEN

La interacción entre microfinanzas, migraciones y BPG pone de manifiesto la existencia de nuevas aristas de estudio dentro de las microfinanzas, vinculándola con otras áreas de estudio con potencial impacto nacional, regional e internacional. El artículo presenta ejemplos de esta triangulación e identifica nuevas líneas de reflexión que permitan estudiar a las microfinanzas desde una perspectiva más amplia.

“Considero a los paradigmas como realizaciones científicas universalmente reconocidas que, durante cierto tiempo, proporcionan modelos de problemas y soluciones a una comunidad científica.”

T. Kuhn

Introducción

El presente artículo tratará de visibilizar las interconexiones entre las microfinanzas, las migraciones y los Bienes Públicos Globales (BPG) como marco

* Rhina Cabezas es funcionaria del Banco Interamericano de Desarrollo (BID). Las opiniones expresadas en este documento son de exclusiva responsabilidad de la autora y no reflejan la posición oficial del BID.

Marta Carballo de la Riva es investigadora asociada del Instituto Universitario de Desarrollo y Cooperación de la Universidad Complutense de Madrid (IUDC-UCM).

analítico novedoso, habilitando un nuevo prisma de análisis para los tres componentes en un contexto de interacciones globales. Contexto que ha incidido en la ampliación del propio concepto de BPG para dar respuestas globales a las nuevas dinámicas mundiales¹.

Se realizará una breve introducción a la evolución teórica del propio concepto de BPG para poder acercarnos, a partir de sus niveles, a las interacciones entre BPG, migraciones y microfinanzas, identificando al final del artículo, una serie de campos donde se producen estas interconexiones.

Considerando que los BPG se caracterizan por mejorar la calidad de vida de los seres humanos, por ser de libre acceso, por traspasar las fronteras nacionales, y por su carácter de no exclusividad (el uso del bien no restringe el acceso del mismo a otros individuos), se identifican una serie de interacciones dinamizadas por las migraciones.

La interacción entre microfinanzas, migraciones y BPG además, nos remite a distintos planteamientos por explorar, tales como cuestión privada del bien público, o incluso al carácter mixto (bienes impuros), la incidencia de las migraciones en la democratización de ciertos bienes que son considerados globales, tanto los de tipo natural (ecosistemas, capa de ozono, etc.) como los generados por los Estados (salud, educación, estabilidad política, etc.), la complementariedad en la financiación de bienes públicos regionales y nacionales con potencialidades de tasación/desgravación. Además, esta triangulación pone de manifiesto la presencia de nuevos actores en la esfera de los BPG, que a partir de procesos colectivos o bien de forma individual están incidiendo en la generación de bienes públicos.

Resulta paradójico que el grueso de las migraciones del siglo XXI se asocian a diversas carencias en la vida de las personas (económicas, políticas, sociales, medioambientales, etc.). La migración, por tanto, es una alternativa a esas carencias. Los BPG entienden como objetivo último la mejora de la calidad de vida de las personas. Por lo que podemos deducir que, entre otros factores, ante la carencia de ciertos BPG las personas se ven inmersas en procesos migratorios que serán los que provean de forma directa, a partir de las remesas y las microfinanzas, de bienes públicos regionales y locales a sus familias y a sus zonas de origen.

1. Acciones globales que están vinculadas al mantenimiento de la paz, la sostenibilidad ambiental, etc.

Nociones sobre los BPG

Antecedentes

Aunque los procesos de globalización alcanzaron su máxima expresión a inicios de la década de 1990 tras la finalización de la Guerra Fría, que facilitó la liberalización de los mercados, promovió cambios en los sistemas de comunicación, así como innovaciones tecnológicas en los procesos productivos, entre otros cambios de gran magnitud (Ferroni, 2000); la globalización ha seguido su camino, ampliando su panorama hacia áreas sociales, políticas y culturales. En este marco de referencia toman importancia los BPG como una nueva forma de analizar problemáticas que afectan a un conjunto de países y sectores de forma homogénea.

Las primeras referencias académicas sobre los BPG, Samuelson, (1954) Olson, (1971), Sullivan y Russet (1971), se centran en los aspectos económicos que vinculaban estos bienes con variables como el gasto público, el consumo y el comercio internacional. Si bien es cierto la mayor parte de la bibliografía relacionada con los BPG guarda una estrecha relación con los temas económicos, es necesario también recordar la esencia política detrás de estos bienes, la cual demanda acciones multilaterales por parte de distintos actores públicos y privados. Así, las raíces de las interpretaciones políticas sobre los BPG se localizan en los postulados del paradigma de la sociedad mundial, también denominado paradigma de la interdependencia compleja, y dentro de éste en la teoría multilateral. De acuerdo a los postulados de esta teoría, las relaciones internacionales se basan en la interacción continua de alianzas y vínculos entre distintos actores del plano internacional interesados en dar respuestas a problemáticas globales. Para ello, se plantea la necesidad de crear mecanismos capaces de maximizar las capacidades y recursos de las entidades participantes que faciliten el alcance de las metas globales, *i.e.* BPG. Como se aprecia, el multilateralismo ha evolucionado en paralelo a los cambios económicos, siendo en la actualidad una herramienta política internacional para la gestión de estrategias de impacto global, de allí su vinculación directa con los BPG.

Definición, características y tipología de los BPG

Una de las primeras aportaciones al concepto de BPG los define como “aquellos que todos disfrutan en común en el sentido de que el consumo individual del bien no genera una reducción del consumo sobre este mismo bien”². Definiciones

2. SAMUELSON, Paul. “The Pure Theory of Public Expenditure”, en *The Review of Economics and Statistics*, Vol. 36, No. 4, MIT Press, USA, 1954, pp. 387.

más recientes sostienen que “un bien público internacional es un bien que genera utilidad, que, en principio, está disponible para toda la población del mundo”³. Para efectos de este trabajo se utilizará la definición de BPG formulada por el Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) en 1999, y que volvió a situar la temática de los BPG en el debate académico e institucional: “los bienes públicos globales son aquellos cuyo uso va más allá de fronteras y regiones, grupos poblacionales y generaciones. En esta definición tan amplia caben los bienes públicos clásicos como son la paz y la seguridad, un ambiente íntegro, la salud, la herencia cultural, y también aspectos como la estabilidad financiera, el conocimiento y la información; incluso el juego limpio y la justicia”⁴.

En casi todas las definiciones de BPG es posible identificar dos criterios centrales: el carácter *universal* de dichos bienes, es decir, aplicables al conjunto de la humanidad; y el carácter *público*, que denota la ausencia de rivalidad y/o exclusividad en su consumo. Ambas son variables intrínsecas para considerar a un bien dentro de la categoría de BPG.

El carácter de no rivalidad y de universalidad hace referencia al carácter puro del BP, aunque en la actualidad aspectos tales como la posibilidad de exclusión, la utilidad, o el propio carácter mixto del bien, hace que se reconozcan también BP impuros.

Respecto a las características de los BPG, éstas han sido estudiadas por una serie de autores e instituciones interesadas en delimitar el perfil y el alcance de estos bienes⁵. Aunque no es objeto de este trabajo profundizar en el universo de dichos estudios, es fundamental destacar al menos tres de las principales características. Así, los BPG deben (*sic*)⁶:

1. Cubrir a más de un grupo de países.
2. Beneficiar no sólo a un amplio espectro de países, sino también un amplio espectro de la población mundial.
3. Satisfacer las necesidades de las generaciones presentes sin comprometer las de las generaciones futuras (dimensión temporal, sostenibilidad).

3. MORRESEY, Oliver; *et al.* “Definición de Bienes Públicos Internacionales: elementos conceptuales”, en FERRONI, Marco; MODY, Ashoka, Bienes Públicos Internacionales, Editorial Alfaomega, México, 2004, pp. 32.

4. KAUL, Inge; GRUNBERG, Isabelle; STERN, Marc. “Global Public Goods. International Cooperation in the 21st Century” UNDP, 1999.

5. *Vid:* KANBUR, *et al.* 1999 ; KAUL, Inge; *et al.* 2004 ; ANAND, P.B., 2004 ; MARTEN, J; HAIN, R., 2008.

6. ANAND, P.B. “*Financing the Provision of Global Public Goods,*” The World Economy, Blackwell Publishing Ltd, vol. 27(2), USA, 2004, pp. 216.

Por otra parte, los bienes públicos pueden clasificarse por sectores y medios de impacto. Los principales sectores vinculados con los BPG son: *medio ambiente, salud, conocimiento, seguridad y gobernabilidad*. Cada uno de sectores ocupa un lugar destacado dentro de la agenda internacional de desarrollo, dadas su implicación y efectos directos e indirectos de índole global. Esta misma tendencia transversal se encuentra vigente en fenómenos como las migraciones internacionales y el transnacionalismo derivado de éstas; las cuales serán estudiadas con mayor detalle en este trabajo.

Los medios de impacto de los bienes públicos contribuyen a entender la magnitud y área de intervención de estos bienes. *Grosso modo*, los tres principales medios son: Globales, Regionales y Nacionales. Los Bienes Públicos Nacionales, son aquellos de competencia estricta de los Estados, sobre los cuales los gobiernos tienen responsabilidad directa. Aumentando esta escala, los Bienes Públicos Regionales (BPR) “corrigen problemas que no han encontrado respuesta en acciones individuales de cada país o que no ofrecen incentivos a uno solo para que asuma el costo de llevarlas a cabo. Tal es el caso de temas transnacionales que afectan el desarrollo, como pueden ser las enfermedades de tipo contagioso, las crisis financieras que desbordan fronteras o asuntos que, si bien surgen en el ámbito nacional, son compartidos por varios países”⁷. Como será visto más adelante, algunos fenómenos derivados de las migraciones internacionales (*e.g.* transnacionalismo, remesas, capital social) se ubican en los medios de impacto antes mencionados, destacándose de esta forma otra potencial vinculación entre los bienes públicos y las diásporas.

De acuerdo a Alonso⁸ existen tres generaciones de bienes públicos:

- Primera Generación: son aquellos generados por la inversión pública por parte de los Estados. Su impacto es de alcance nacional, *e.g.*: Infraestructura, Educación, Protección Civil.
- Segunda Generación: además de los bienes de primera generación, se incluyen los recursos naturales y culturales, *e.g.*: Biodiversidad, océanos, recursos minerales, atmósfera y monumentos históricos.
- Tercera generación: contempla tanto los bienes de las generaciones anteriores como las políticas globales que buscan afrontar los desafíos que afectan a todo el mundo. Por lo tanto, su alcance es mundial, *e.g.*:

7. OLSON, Mancur. “The Logic of Collective Action: Public Goods and the Theory of Groups”, Revised edition. Cambridge, Harvard University Press, 1971. Citado en: BOCALANDRO, Laura; VILLA, Rafael. “Bienes Públicos Regionales: Promoviendo soluciones innovadoras en América Latina y el Caribe”, Banco Interamericano de Desarrollo, Washington, 2009, pp. 4.

8. ALONSO, José Antonio. “Bienes públicos globales y cooperación al desarrollo,” en *Intermón-Oxfam: La Realidad de la Ayuda 2002-2003*, Colección Informes No. 23, Intermón Oxfam, Barcelona, 2002.

corredores aéreos, estabilidad económica internacional, tecnología de la información y la comunicación e información biogenética.

A lo largo de este apartado se ha realizado un breve repaso sobre los componentes teóricos, tipología, sectores y alcances de los bienes públicos, enfatizando la existencia de bienes globales, regionales y nacionales. Estas referencias permitirán comprender mejor los puntos de conexión existentes entre estos bienes con fenómenos como las migraciones internacionales y las microfinanzas, siendo una triangulación que no ha sido estudiada en profundidad desde una perspectiva académica, otorgándole un carácter innovador.

Migraciones internacionales y microfinanzas

A diferencia de las microfinanzas, que son un fenómeno contemporáneo, las migraciones internacionales han sido una constante en la historia de la humanidad, contribuyendo a esculpir las composiciones sociales, económicas, políticas y culturales entre las naciones. En las recientes décadas, aspectos como la globalización han contribuido a intensificar los patrones migratorios internacionales.

Buena parte del corpus teórico existente sobre las migraciones internacionales se ha enfocado en las variables económicas relacionadas con las migraciones⁹, *i.e.* mercado de trabajo, sistemas de producción, especialización de mano de obra, salarios, remesas, etc. Entre los anteriores, las remesas han sido uno de los componentes más relacionados recientemente con las migraciones internacionales ya que representan flujos de capital procedentes de una actividad económica desempeñada en el extranjero que retorna al país de origen del migrante como contribución directa a la economía familiar, e indirecta a la economía nacional. Así, el Banco Mundial (BM) sostiene que “las remesas son una fuente vital de respaldo financiero, que aumenta directamente los ingresos de las familias migrantes”¹⁰.

La mayor parte de las remesas responden a un flujo migratorio Norte-Sur. Es decir, los migrantes viajan de un país en vías de desarrollo hacia uno con mejores condiciones de vida donde pueden alcanzar un excedente en sus ingresos que posteriormente sirva de capital para enviar a sus familiares en origen.

9. *Vid:* teoría neoclásica, teoría sobre la nueva economía de la migración, teoría del mercado dual del trabajo, teoría del sistema mundial.

10. Banco Mundial. “Migration and Remittances Factbook 2011”, disponible en: www.worldbank.org Sitio Web consultado el día 8 de julio de 2011.

Según datos del Fondo Monetario Internacional (FMI), “las remesas hacia los países en desarrollo ascendieron a 325.000 millones de dólares en 2010. Estas transferencias, enviadas principalmente por trabajadores migrantes a sus países de origen, representan, en muchos casos, hasta el 35% del Producto Interno Bruto (PIB) del país receptor”¹¹.

Los países de origen de remesas más destacados en 2009 fueron “Estados Unidos, Arabia Saudita, Suiza, Rusia y Alemania, y a nivel mundial los principales receptores, en 2010, son, India, China, México, Filipinas y Francia. Como proporción del PIB, sin embargo, las remesas son más significativas para los países más pequeños, en algunos de los cuales el nivel supera el 25 por ciento”¹². Entre estos últimos países donde las remesas superan el 20 por ciento del PIB se encuentran economías de pequeña escala como El Salvador, Jamaica, Honduras y Guatemala, donde las remesas continúan siendo una parte considerable de macro y microeconomía.

Cuadro 1. Perspectivas de los flujos de remesas hacia países en desarrollo, 2011-2012

	2007	2008	2009	2010e	2011p	2012p
Miles de millones de US\$						
Países en desarrollo	278	325	307	325	346	374
Asia oriental y el Pacífico	71	85	86	91	98	106
Europa y Asia central	39	46	35	37	39	43
América Latina y el Caribe	63	65	57	58	62	69
Oriente Medio y Norte de África	32	36	34	35	37	40
Asia meridional	54	72	75	83	87	92
África al sur del Sahara	19	21	21	21	22	24
Países de ingreso bajo	17	22	22	24	26	29
Países de ingreso mediano	262	303	285	301	319	345
Todo el mundo	385	443	416	440	464	499

*e= estimaciones; p=pronósticos.
Fuente: Banco Mundial, op cit, 10.*

Aunque no es objeto de este trabajo profundizar en el desempeño de las remesas hacia los países en desarrollo, sí es importante tomar en cuenta las cifras expresadas en el cuadro anterior, ya que ofrecen un panorama neto de los flujos de capital resultantes de las migraciones internacionales. Las remesas pueden utilizarse para una gama de actividades, destacando entre éstas la cobertura de

11. FMI. “Abaratar el costo de enviar dinero a casa”, en Finanzas y Desarrollo, junio de 2011, vol. 48, nº 2, pp. 35.
12. Ídem.

las necesidades básicas de los hogares (*i.e.* alimentación, salud, educación, vivienda), ahorros e inversiones.¹³ En paralelo, estos mismos rubros coinciden con las actividades financiadas a través de las microfinanzas, estableciéndose un primer vínculo entre ambos fenómenos.

De acuerdo al Fondo Multilateral de Inversiones (FOMIN) “En 2009, aproximadamente 20 millones de migrantes adultos de América Latina y el Caribe enviaron cerca de 60.000 millones de dólares mediante remesas internacionales, en unas 250 millones de transacciones financieras individuales. Además, las transferencias de efectivo condicionales benefician actualmente a unas 21 millones familias —o 93 millones de personas— de la región. Todas estas transferencias alcanzan a una creciente proporción de la población de bajos ingresos de la región”¹⁴. Debido al incremento en los últimos años del universo de familias receptoras de remesas familiares, estos flujos de capital han sido utilizados como garantía para acceder al mercado microfinanciero. Las remesas representan para estas familias un ingreso fijo y constante, siendo una forma de garantizar el pago de las cuotas relativas al crédito.

Microfinanzas

La Organización de las Naciones Unidas (ONU) define a las microfinanzas como “la prestación de servicios financieros, como créditos, cuentas de ahorro, seguros y otros productos financieros básicos que conllevan sumas muy pequeñas (micro), a personas pobres y de bajos ingresos que generalmente no tienen acceso a los servicios bancarios y financieros tradicionales. La microfinanciación se inició con el microcrédito, que es la concesión de créditos de poca cuantía a personas muy pobres, a menudo sin exigir fianza”¹⁵.

Es necesario recordar que los clientes de las Instituciones Microfinancieras (IMF) poseen un perfil de riesgo crediticio elevado haciendo aun más difícil acceder a la banca tradicional. Este perfil está relacionado con el desempeño de actividades empresariales informales, falta de ingresos constantes, carencia de bienes muebles e inmuebles que sirvan de garantías a sus créditos, carencia de antecedentes financieros, limitados conocimientos financieros sobre el manejo de créditos e inversiones, volatilidad del sector informal donde se ubican las microempresas, bajos niveles de educación reglada, entre otros.

13. *Vid:* Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), 2000 (a), (b), (c); WALLER MEYERS, Deborah (2000), PAPADEMETRIOU, Demetrios G. (1998), OCDE (2010).

14. FOMIN. “Servicios financieros para poblaciones de bajos ingresos”, Disponible en www5.iadb.org/mif Sitio Web consultado el día 26 de julio de 2011.

15. ONU. “La función del microcrédito y la microfinanciación en la erradicación de la pobreza”, Asamblea General, Informe del Secretario General No. A/63/159, Julio de 2008.

Las mujeres son el colectivo que mayor responde a esta descripción, coincidiendo con la denominada “feminización de la pobreza”; por lo tanto, una gran parte de los microcréditos son adjudicados a este colectivo¹⁶. No obstante, a pesar de contar con un nivel de riesgo elevado, IMF como el Grameen Bank y FINCA Internacional, sostienen que sus clientes no presentan mayores problemas con el pago de sus créditos¹⁷.

Los servicios microfinancieros responden a las necesidades de los clientes y sus capacidades de manejo de los créditos. Los siguientes son algunos de los principales: microcréditos, micro ahorros, micro leasing, seguros, transferencias de dinero-remesas, y el asesoramiento técnico (micro empresarial). De acuerdo al FOMIN, “en América Latina y el Caribe existe un mercado potencial de 250 millones de personas, de las cuales sólo alrededor de 10 millones tienen acceso a microseguros”¹⁸.

Debido al enfoque de este trabajo, no se detallarán cada uno de los servicios antes mencionados, centrandolo en las transferencias de dinero, las cuales están estrechamente vinculadas con la recepción de remesas familiares provenientes del exterior. Así, muchas IMF en América Latina han innovado su cartera de servicios al permitir la utilización de las remesas como garantía para el acceso al micro crédito, lo que facilita la financiación de los proyectos e inversiones. Además, los clientes también pueden destinar un porcentaje de las remesas al micro ahorro.

Sobre el servicio de transferencia de remesas, de acuerdo al FMI, los operadores de envío (*e.g.* agencias comerciales o IMF) continúan siendo la opción más barata para enviar remesas. “Los bancos comerciales, que cobran el 13 por ciento, siguen siendo la opción más cara, salvo si ofrecen servicios especializados; los operadores especializados, la opción más barata (7 por ciento)”¹⁹.

Como se aprecia, es posible establecer una relación entre las migraciones internacionales, más concretamente a través de la recepción de las remesas, y las microfinanzas, como una alianza que facilita el empoderamiento de las familias receptoras de remesas así como la mejora de sus condiciones de vida tras la diversificación de sus posibilidades de financiación y servicios que respalden sus proyectos de inversión y el manejo de sus presupuestos familiares. En el siguiente apartado se agregará una variable más al binomio migraciones

16. Vid: BAYES, Abdul (2011); ONU, *op. cit.*, 15; UN-INSTRAW (2005).

17. Vid: Grameen Bank (www.grameen-info.org); FINCA Internacional (www.finca.org/site).

18. FOMIN. “Servicios financieros para poblaciones de bajos ingresos”, Disponible en www5.iadb.org/mif Sitio Web consultado el día 26 de julio de 2011.

19. FMI, 2011, *op. cit.*, 11, pp. 34

y microfinanzas, al analizar desde el enfoque de los bienes públicos los diversos impactos en el desarrollo.

Remesas y microfinanzas: nuevas aristas de los BPG

Como se ha mencionado anteriormente, la triangulación entre BPG, remesas y microfinanzas no ha sido estudiada en profundidad, en parte por la reciente génesis de estos fenómenos, además de su carácter cambiante. No obstante, el análisis de esta relación constituye un ejercicio innovador e interesante para comprender desde una perspectiva más integral el impacto de los bienes públicos en el desarrollo; abarcando no sólo escenarios globales, sino también aquellos de escala regional y nacional.

Para explicar mejor la triangulación antes mencionada, este trabajo utilizará, al igual que los primeros estudios sobre BPG, los postulados del paradigma de Kuhn²⁰ como herramienta que permite analizar la relación existente entre BPG, migraciones y microfinanzas. De acuerdo a este autor, “[...] las ciencias progresan cíclicamente comenzando por un paradigma aceptado por la comunidad científica e investigado durante un período de ciencia normal. La ciencia normal intenta adecuar la teoría a la práctica, pero pueden existir ciertas discrepancias. Estas discrepancias si no son resueltas se convierten en anomalías, y si éstas se acumulan se produce una crisis que conlleva la caída del antiguo paradigma, y el surgimiento de una revolución científica en la que el antiguo paradigma es reemplazado por uno nuevo incompatible con el anterior. Por tanto, para este autor, la ciencia no se desarrolla por medio de la acumulación de descubrimientos o inventos individuales, sino que se forma como proceso de ruptura con lo anterior”²¹.

Con la identificación de corrientes de pensamiento que conlleven al surgimiento de un nuevo paradigma se consiguen, según Katozian, tres aspectos importantes: “ofrece una solución a la crisis científica; proporciona una nueva visión del mundo; y finalmente ofrece una agenda de investigación alternativa sobre la que los científicos trabajen”²².

Aplicando estos preceptos al presente trabajo, el paradigma de Khun permite explicar el porqué se considera la existencia de un potencial vínculo entre las

20. Para efectos de este artículo se entenderá por paradigma a las “realizaciones científicas universalmente reconocidas que, durante cierto tiempo, proporcionan modelos de problemas y soluciones a una comunidad científica.” KUHN, Thomas. “La estructura de las revoluciones científicas”, Fondo de Cultura Económica, México, 1971, pp. 13

21. GÓMEZ L., Roberto. “Evolución científica y metodológica de la economía”, Disponible en: www.eumed.net/cursecon/libreria/ Sitio Web consultado el día 8 de julio de 2011.

22. KATOZIAN, H. “Ideología y Método en Economía”, Editorial Blume, Madrid, 1982, pp. 126.

migraciones, los bienes públicos y las microfinanzas; constituyendo una forma innovadora de relacionar variables y contextos desde un enfoque global, regional y nacional.

Por ejemplo, desde una perspectiva global es posible identificar un estrecho vínculo entre las migraciones internacionales y los BPG a través del conjunto de efectos generados a raíz de las diásporas tanto en los países de origen como en los de destino. La movilidad de la mano de obra, las transferencias de recursos financieros, las cadenas de valor productivo, las relaciones comerciales internacionales, la transferencia de conocimientos, son sólo algunos de los efectos encontrados. Retomando las tres generaciones de BPG descritas anteriormente en este trabajo, se aprecia como estos resultados se ubican en la tercera generación (e.g. estabilidad económica internacional).

“De acuerdo a estimaciones de la OIT, la población económicamente activa (EAP) (hasta 65 años) en el mundo pasará de 3 mil millones en 2008 a algo más 3,5 mil millones en 2020. Dado el estancamiento de la EAP de los países desarrollados, todo este crecimiento es atribuible a la aportación de los países en desarrollo (446 millones de personas). De nuevo, si los países desarrollados quieren incrementar su población económicamente activa tendrá que ser a través de la migración internacional.

Estas previsiones demográficas son traducidas por las Naciones Unidas en términos de necesidades migratorias relacionadas con la dinámica de reposición de población en edad de trabajar. En uno de los escenarios, se establece como objetivo preservar una Potential Support Ratio (PSR) de 3 respecto a la población de 65 más años. Pues bien, las necesidades de inmigración neta en la EU serían casi 2,8 millones al año (el 0,75 por ciento de la población existente en 2000). Para toda Europa el stock de inmigración acumulada entre 1995 y 2050 serían 235 millones: es decir, 4 veces el incremento de inmigración habida en los cincuenta años precedentes. En otras áreas como América del Norte las necesidades de reposición son algo menores (44 millones), pero aún así comportan un incremento del 17 por ciento respecto de los flujos recibidos en las cinco décadas previas. En suma, el diferencial en los ritmos de crecimiento demográfico, no compensados por diferencias en los ritmos de expansión del empleo, constituye un factor relevante en la explicación de las corrientes migratoria. (Sic)”²³.

23. ALONSO, José Antonio. Migración internacional y desarrollo: una revisión a la luz de la crisis. United Nations - CDP Background Paper N° 11. New York, 2011. Disponible en: www.un.org/en/development/desa/policy/cdp/cdp_background_papers/bp2011_11.pdf. Sitio Web consultado el 11 de julio de 2011.

Por otra parte, para explicar el impacto regional del trinomio migraciones, BPG y microfinanzas se pueden utilizar los ejemplos de los corredores migratorios existentes en las migraciones transfronterizas o también en las migraciones circulares laborales temporales, en las cuales se movilizan tanto mano de obra, recursos económicos, como mercancías. Un modelo de estos corredores lo constituyen las migraciones laborales temporales entre el Marruecos y España, centradas en su mayoría en actividades agrícolas. Similar situación ocurre en el corredor migratorio entre Nicaragua y Costa Rica donde surgen actividades de empleo estacional agrícola²⁴. La existencia de estos corredores migratorios da paso a la diversificación de actividades de micro financiamiento, ya sea por medio del establecimiento de micro empresas en las zonas de mayor afluencia de inmigrantes, o bien a través del envío de remesas familiares a las comunidades de origen, las cuales pueden ser utilizadas como garantía para la adquisición de micro créditos, micro ahorro o para promover el consumo en las comunidades de origen, caracterizado por micro empresas.

Finalmente, los bienes públicos nacionales sostienen una relación directa con los efectos derivados de las remesas familiares y las microfinanzas, pues como se ha expuesto antes, la mayor parte del capital procedente de las remesas se destina a la cobertura de servicios básicos como la educación y la salud, contribuyendo a la consolidación de un bien público nacional con repercusiones incluso regionales. Así, en la medida que la población cuente con la atención médica necesaria para prevenir enfermedades y epidemias, ello generará una mayor estabilidad en materia de salubridad. Si bien es cierto los bienes públicos nacionales deben ser proporcionados por los gobiernos, en los países y regiones en desarrollo no existe una cobertura total de servicios públicos quedando en manos de factores externos (*i.e.* remesas familiares) dar respuesta a estas necesidades básicas.

Más allá de identificar coincidencias en las tres generaciones de BPG y remesas, también es posible encontrar semejanzas en el ámbito de las microfinanzas. Entrando en materia, según datos de la ONU, “el alcance de la microfinanciación varía entre las distintas regiones del mundo. Asia y América Latina tienen el mayor número de prestatarios [...] En América Latina los clientes de la microfinanciación se encuentran principalmente en las ciudades (donde vive el mayor número de pobres)”²⁵.

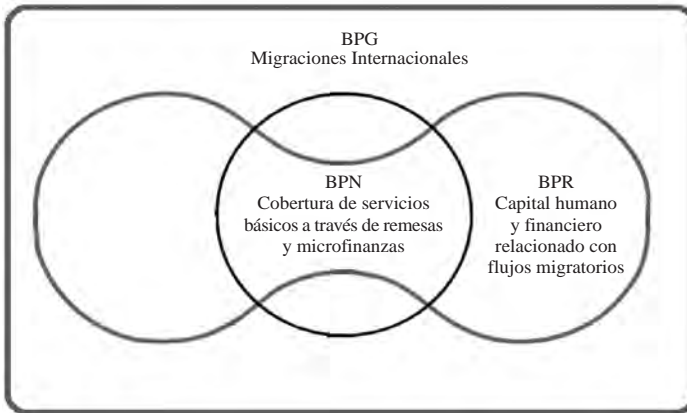
En este punto reside una de las primeras conexiones temáticas, pues al igual que las microfinanzas, las principales zonas de recepción de remesas se ubican

24. *Vid.* BAUMEISTER, Eduardo, 2006; FAO, (2008).

25. ONU, *op. cit.*, 15.

en las áreas urbanas, al menos en el caso de América Latina. Por lo tanto, el conjunto de bienes públicos surgidos a nivel nacional se ve influenciado por la recepción de remesas, las cuales facilitan la mejora de la condiciones de vida de las familias receptoras al proveerles servicios de educación, salud, vivienda, manutención, entre otros.

Figura 1. Niveles de bienes públicos y su vinculación con las migraciones internacionales y las microfinanzas



*BPG: Bien Público Global; BPR: Bien Público Regional; BPN: Bien Público Nacional.
Fuente: elaboración propia.*

La figura 1 muestra una versión del diagrama de Venn que permite visualizar de una mejor manera la interconexión existente entre los distintos niveles de bienes públicos, las migraciones internacionales y las microfinanzas. Como se aprecia, los niveles no se encuentran aislados sino que interactúan de forma gradual tal y como lo hacen los bienes públicos. Además, tanto las migraciones como las microfinanzas inciden de diversas formas en los tres niveles, propiciando un escenario de interacción continua.

Antes de abordar ejemplos concretos del trinomio en estudio, es relevante destacar el papel de la sociedad civil dentro de esta triangulación. Así, en el marco de los BPG la sociedad civil ha sido definida como “la esfera a través de la cual las personas – individual o colectivamente, en grupos o en alianzas, influyen presionan o resisten al Estado [...] Entre los actores de la sociedad civil se encuentran las familias, individuos, hogares, siempre y cuando actúen en masa y en público sobre asuntos de interés compartido”²⁶. Para el

26. KAUL, Inge; *et al.* “Why do global public goods matter today?”, en *Providing Global Public Goods: Managing Organization*. Inge Kaul, Pedro Conceicao, Katell Le Goulven, Ronald U. Mendoza (Eds). Oxford

caso en estudio, tanto las familias como los individuos son los encargados de recibir y aplicar a los fondos procedentes de las remesas y las microfinanzas, respectivamente. Las acciones que estos actores implementan tienen repercusiones directas en distintos niveles de bienes públicos, especialmente aquellos de índole nacional y regional. Para comprender mejor esta idea se presentan a continuación una serie de ejemplos aplicables a distintos sectores temáticos y regiones donde se aprecia más fácilmente la conjugación entre bienes públicos, remesas y microfinanzas.

Salud

La salud es considerada un bien público tanto en el nivel internacional como en el nivel nacional, aunque mayor parte de los beneficios revierten de manera directa en el ámbito nacional. El BPN estaría relacionado con los cuidados preventivos, cuyas medidas estarán asociadas al desarrollo de un sistema de cuidados. En este sentido se encuentran claros ejemplos al asociar microemprendimiento, remesas y migraciones. Las remesas incrementan el uso de los servicios de salud, tienen un papel potencial en la mejora de los mismos, y alivian las restricciones de liquidez que pueden limitar el uso de los temas de salud. Para autores como López Córdova y Olmedo (2006) las remesas tienen un impacto directo sobre la salud en México —“Las mejoras en la salud pueden provenir de diferentes canales que son difíciles de acotar. El más obvio, es el efecto directo del incremento en el gasto de salud y en una mejor nutrición. Otros canales identificados se relacionan con la mejora de la infraestructura sanitaria”—.

La migración puede mejorar las consecuencias para la salud en el caso de familias que permanecen en su lugar de origen. En otras palabras, una vez que el proceso migratorio, y la recepción de remesas se han consolidado, aspectos tales como la mortalidad infantil han demostrado descender (López Córdova, 2004): “los hogares receptores de remesas han demostrado mejorar en relación a las tasas de mortalidad infantil, el analfabetismo y ciertas medidas que reducen la pobreza.” También Martin *et al.* (2002) han señalado las contribuciones de migrantes malienses y congoleños a la construcción de clínicas y hospitales en sus zonas de origen: “... las remesas han mejorado la vida de los residentes, contribuyendo en las escuelas y en las clínicas...”.

Un ejemplo en América Latina es el caso de México, donde algunos autores sostienen que “los gastos en servicios de salud se incrementan en respuesta a la recepción de remesas. Los gastos en atención hospitalaria muestran la

University Press, 2003. Citado en: SUSPERREGI E. Irati. “Bienes Públicos Globales. Un acercamiento desde el feminismo”, Comunicación presentada en el III Congreso de Economía Feminista, Universidad Pablo Olavide, Sevilla, 2009.

mayor sensibilidad al ingreso por remesas que recibe el hogar, lo cual puede ser consecuencia del costo más elevado de estos servicios médicos. Sin embargo, también los gastos en salud primaria son significativamente mayores entre los hogares que perciben más ingresos por remesas, que gastan entre el 5% y el 9% de estos ingresos en servicios de atención primaria”²⁷.

Si bien se han señalado efectos directos entre las remesas y la salud, también hay que recordar que éstas pueden generar mejoras en la salud de forma indirecta. Éstas estarían relacionadas con las mejoras relativas a la infraestructura de las viviendas, la salubridad de los alimentos, el agua, etc. Todo ello contribuiría a la adquisición de modos de vida más saludables que inciden directamente en la salud de la población.

Educación

“Otro ejemplo es la educación, que beneficia a la persona que la recibe. A fin de calcular los beneficios, consideramos el ingreso que obtendrá la persona a lo largo de toda su vida gracias a su nivel de educación y restamos el ingreso que tendría si no tuviera educación”²⁸.

La oferta de educación es un BPN básico, la ayuda técnica en la producción de equipos y programas de tecnologías avanzadas se consideran una actividad central y son clasificables como un BPI (Ferroni y Mody, 2004). La educación es junto con la salud otra de las cuestiones priorizadas en el envío de transferencias económicas, y directamente relacionadas con éstas y las microfinanzas —prestación de servicios financieros, como créditos, cuentas de ahorro, seguros, etc., a personas pobres y de bajos ingresos que generalmente no tienen acceso a los servicios bancarios y financieros tradicionales—. Asimismo, la educación puede ser un aspecto clave en la decisión migratoria. La falta de oportunidades, y las deficiencias en un determinado sistema son variables que responden al por qué y para qué del hecho migratorio.

Un vínculo concreto entre la educación y las microfinanzas son los micro ahorros provenientes de la recepción de las remesas, los cuales se destinan al financiamiento de distintos proyectos educativos de sus miembros. De esta forma, tanto la escolarización de menores como programas técnicos y universitarios pueden ser parcialmente financiados con fondos provenientes de remesas. El

27. AMUEDO-DORANTES, Catalina, *et al.* “Las remesas y los patrones de gasto en los servicios de salud en poblaciones de comunidades de origen: datos de México”, en *Integración y Comercio*, No. 27, Julio – Diciembre de 2007, Instituto para la Integración de América Latina y el Caribe, Banco Interamericano de Desarrollo, Buenos Aires, 2007, pp. 179.

28. KAUL, Inge; *et al.*, *op. cit.*, 26.

caso de Ecuador, de acuerdo al Centro de Investigación y Apoyo al Migrante Ecuatoriano, en el 2007 “el 21 por ciento de los ingresos provenientes de las remesas se destino a gastos educativos”²⁹ siendo ello una muestra del interés brindado por los emigrantes y sus familias a los procesos de formación educativa.

Empoderamiento de las mujeres

El empoderamiento de las mujeres a través de la recepción de las remesas y el acceso a los servicios microfinancieros han sido temáticas ampliamente discutidas durante los últimos años por diversos autores y entidades especializadas en la materia. No obstante, al utilizar el enfoque de los BPG, es posible identificar un nuevo marco de contribución de las acciones implementadas por este colectivo al desarrollo de sus países y regiones, ampliando los beneficios de este proceso de empoderamiento hacia niveles mayores.

En esta misma línea, y a manera de ejemplo, la ONU sostiene que “el aumento de los ingresos procedentes de microempresas gestionadas por mujeres se utiliza frecuentemente en la atención sanitaria y la educación, lo que ha dado lugar a que distintos proveedores de microfinanciación, como ProMujer en varios países de América Latina, incluyan programas de concienciación sanitaria entre los servicios que prestan. Como consecuencia, se ha observado una mayor tasa de inmunización de los niños y de uso de la planificación de la familia entre las mujeres que utilizan servicios de microfinanciación, en comparación con las que no lo hacen. Algunos estudios sugieren también que los hijos/as de las clientas de dichos servicios tienen más probabilidades de ir a la escuela y de permanecer en ella durante más tiempo, y presentan un menor índice de abandono”³⁰.

No se trata de discutir el empoderamiento/desempoderamiento de las mujeres y los impactos del microcrédito como herramienta, se trata de reconocer cómo el acceso al control y gestión de recursos financieros otorga una capacidad de posicionamiento, reconocimiento y negociación importante para las mujeres, así como la constatación de que el uso de los mismos se dedica en mayor medida hacia actividades que están directamente relacionadas con el bienestar de los que rodean a esas mujeres. La orientación de estos recursos hacia educación y sanidad tienen una incidencia directa en lo que se puede considerar BPN.

29. ORDOÑEZ, Jessica. “Análisis de la relación remesas/gasto en educación en Ecuador, 1996-2008 A mayor nivel de educación, ¿más remesas?”, en *Dimensión Económica*, Instituto de Investigaciones Económicas, Vol. 1, núm. 2, enero-abril/2010, pp. 8 Disponible en: www.revistas.unam.mx/ Sitio Web consultado el día 22 de julio de 2011.

30. ONU, *op. cit.*, 15.

Reflexiones

Las conexiones entre Bienes Públicos Globales, Regionales y Nacionales, nos ha permitido tratar de establecer un análisis que situaría a las migraciones en la esfera global, a los capitales financieros y humanos resultantes de los procesos migratorios en la esfera de lo regional, y a la cobertura de servicios básicos vinculados al uso de remesas y microfinanzas la esfera nacional.

Sobre el grado de pureza de los bienes a los que hemos hecho referencia (bien puro o impuro), dependerá de la rivalidad asignada a cada bien. Los bienes impuros, tal y como se ha señalado serán aquellos cuyo consumo es sólo parcialmente rival. Su propia existencia pone de manifiesto el propio carácter de “lo público”. Los bienes referidos contemplan la posibilidad de exclusión y no exclusión como cuestión técnica, más que como característica propia de los mismos. Bienes que son excluibles pueden pasar a ser no excluibles (acción individual-colectiva de los migrantes a través de remesas colectivas —luz, electrificación, agua corriente, alcantarillado, etc.—).

Las actividades desarrolladas por las/os migrantes generan efectos que trascienden las delimitaciones políticas y geográficas al uso, afectando a agentes y economías en otras zonas del planeta.

La importancia de transversalizar el análisis de los BPG con fenómenos como las migraciones internacionales y las microfinanzas, radica en su capacidad para convertirse en una nueva ventana de conocimiento, además de una potencial herramienta para el diseño de estrategias en la materia. Si bien es cierto este podría considerarse como un ejercicio pionero en su clase, es importante ampliar el panorama de estudio de los BPG hacia áreas como las microfinanzas que han generado impactos significativos en regiones en desarrollo.

Además, parece justo visibilizar algo que la literatura no ha señalado hasta el momento. Se trata, tal y cómo hemos intentado esbozar en el presente artículo, de la generación BPN y BPR como parte de los fenómenos migratorios a partir de las remesas y las microfinanzas. Lo que ha resultado un elemento decisivo en la decisión migratoria se ve beneficiado de la misma a partir de la acción individual y/o colectiva de los/as migrantes. En otras palabras, la migración se ve influida porque no existen garantías de mínimos de un nivel eficiente de provisión del bien público. Incluso la propia financiación del bien (no se ha analizado en este primer artículo la financiación de los BP) ha recaído sobre los costes/beneficios del individuo y su proceso migratorio. Se ha interiorizado la externalidad implícita del BPG a través de rutas privadas.

También se ha constatado que las interrelaciones que se producen entre BP, microfinanzas y remesas nos remiten a los llamados bienes de tercera generación —estabilidad financiera internacional— (movilidad de la mano de obra, transferencias de recursos financieros, cadenas de valor productivo, relaciones comerciales internacionales, transferencia de conocimientos, etc.).

En función de su origen se concentran en bienes producidos y derivados de la acción política, y en función de la naturaleza de sus beneficios podemos concluir que proporcionan utilidad directa, reducen riesgos y permiten incrementar las capacidades³¹.

Los apartados relativos a la salud, la educación y el empoderamiento de las mujeres se interrelacionan con las microfinanzas, las remesas —uso y gestión—, y la capacidad de generar bienes públicos. Tanto en el caso de los microcréditos como en el de las remesas, existen patrones diferenciales en función del sexo, concluyendo que los usos realizados tanto de los microcréditos, como de las remesas por parte de las mujeres, se encuentran más ajustados a las necesidades del hogar, presentan una mayor sostenibilidad en el tiempo (a pesar de rupturas en las unidades familiares: separaciones, divorcio, viudedad, etc.), y benefician a un mayor número de personas. Siendo éstas cuestiones relevantes en las conexiones de aspectos tales como la educación y la salud como BPN con las microfinanzas y las remesas.

Otra característica identificada de los bienes surgidos de la triangulación anterior es el problema de la provisión. Ésta se lleva a cabo de manera desagregada (nacional/regional), sin integrar una dimensión internacional ni intergeneracional, lo que presentaría un potencial problema de ineficiencia en la provisión del bien. Para paliar este tipo de consecuencias se debe atender a la triple dimensión de los bienes³² —interpersonal, intrageneracional e internacional—, y generar mecanismos que garanticen una provisión eficiente.

Finalmente, y como bien señala Kuhn, “la teoría nueva parece una respuesta directa a la crisis”³³, para el caso, esta crisis radica en la identificación de nuevas aristas sobre las cuales enfocar el análisis de los BPG, las migraciones internacionales y las microfinanzas. No es objeto de este trabajo proponer el surgimiento de una nueva teoría al respecto, sino abrir espacios de reflexión

31. *Bienes Comunes Globales Producidos* por el ser humano (Human made Global Commons), - DDHH, conocimiento científico, internet-, con beneficios no rivales y parcialmente excluibles; *BPG derivados de la Acción Política* de utilidad directa (Global Policy Outcomes), -paz, salud, justicia, equidad global-.

32. GARCÍA ARIAS, J. “Un nuevo marco de análisis para los Bienes Públicos: la Teoría de los Bienes Públicos Globales”, *Estudios de Economía Aplicada*, (ASEPELT). Madrid, España, pp 187-212.

33. KUHN, T., *op. cit.*, 20.

que conlleven a una mayor diversidad en el estudio de dichos fenómenos y su posible impacto en el desarrollo.

Bibliografía

- AMUEDO-DORANTES, Catalina, *et al.* “Las remesas y los patrones de gasto en los servicios de salud en poblaciones de comunidades de origen: datos de México”, en *Integración y Comercio*, No. 27, Julio – Diciembre de 2007, Instituto para la Integración de América Latina y el Caribe, Banco Interamericano de Desarrollo, Buenos Aires, 2007.
- ALONSO, José Antonio. “Bienes públicos globales y cooperación al desarrollo,” en *Intermón-Oxfam: La Realidad de la Ayuda 2002-2003*, Colección Informes No. 23, Intermón Oxfam, Barcelona, 2002.
- ALONSO, José Antonio. *Migración internacional y desarrollo: una revisión a la luz de la crisis*. United Nations - CDP Background Paper N° 11. New York, 2011. Disponible en: www.un.org/en/development/desa/policy/cdp/cdp_background_papers/bp2011_11.pdf. Sitio Web consultado el 11 de julio de 2011.
- ANAND, P.B. “Financing the Provision of Global Public Goods,” *The World Economy*, Blackwell Publishing Ltd, vol. 27(2), USA, 2004.
- BANCO MUNDIAL. “Migration and Remittances Factbook 2011”, disponible en: www.worldbank.org Sitio Web consultado el día 8 de julio de 2011.
- BAUMEISTER, Eduardo. “Migración Internacional y Desarrollo en Nicaragua”, Centro Latinoamericano y Caribeño de Demografía (CELADE) – División de Población, Serie Población y Desarrollo No. 67, Santiago de Chile, 2006.
- BAYES, Abdul. “Beneath the Surface: Microcredit and Women’s Empowerment”, Global Development Research Center. Disponible en: www.gdrc.org/icm/wind/beneath-surface.html. Sitio Web consultado el día 8 de julio de 2011
- BOCALANDRO, Laura; VILLA, Rafael. “Bienes Públicos Regionales: Promoviendo soluciones innovadoras en América Latina y el Caribe”, Banco Interamericano de Desarrollo, Washington, 2009.
- CEPAL (2000 a), *Remesas colectivas en Guatemala. Vínculos de solidaridad entre emigrantes y comunidades de origen (LC/MEX/L.419)*, México, enero.
- CEPAL (2000 b) *Uso productivo de las remesas familiares y comunitarias en Centroamérica (LC/MEX/L.420)*, México, febrero.
- CEPAL (2000 c) *El potencial productivo de las remesas familiares y comunitarias en la República Dominicana. Una apreciación preliminar*, México, abril.
- DE HAAS, Hein. “Engaging Diasporas. How governments and development agencies can support diaspora involvement in the development of origin

- countries”, International Migration Institute, University of Oxford, England, 2006.
- FAO. “Migraciones rurales internas e internacionales”, en *Situación de las Mujeres Rurales en Nicaragua*, Oficina Regional de la FAO para América Latina y el Caribe, Santiago de Chile, 2007.
- FERRONI, Marco. Reforming Foreign Aid. The role of International Public Goods. OED Working Paper Series.no.4. The World Bank, Washington, D.C., 2000.
- FERRONI, M. Y MODY, A. (eds.). Bienes Públicos Internacionales. Incentivos, Medición y Financiamiento. Banco Mundial en coedición con el Banco Interamericano de Desarrollo y Alfaomega. Colombiana S. A. México, 2004.
- FINCA Internacional, www.finca.org/site. Sitio Web consultado el 8 de julio de 2011.
- FMI. “Abaratar el costo de enviar dinero a casa”, en Finanzas y Desarrollo, junio de 2011, volumen 48, número 2.
- FOMIN. “Servicios financieros para poblaciones de bajos ingresos”, Disponible en www5.iadb.org/mif Sitio Web consultado el día 26 de julio de 2011.
- GARCÍA ARIAS, J. “Un nuevo marco de análisis para los Bienes Públicos: la Teoría de los Bienes Públicos Globales”, Estudios de Economía Aplicada, (ASEPELT). Madrid, España.
- GÓMEZ L., Roberto. “Evolución científica y metodológica de la economía”, Disponible en: www.eumed.net/cursecon/libreria/ Sitio Web consultado el día 8 de julio de 2011.
- GORDON, S. (1995): Historia y filosofía de las ciencias sociales. Ariel Referencia, Barcelona.
- GRAMEEN BANK, www.grameen-info.org. Sitio Web consultado el 8 de julio de 2011.
- KANBUR, R.; SANDLER, T.; MORRISON, K.M. “The future of development assistance: common pools and international public goods”, Overseas Development Council, Washington, 1999.
- KATOUZIAN, H. “Ideología y Método en Economía”, Editorial Blume, Madrid, 1982
- KAUL, Inge; GRUNBERG, Isabelle; STERN, Marc. “Global Public Goods. International Cooperation in the 21st Century” UNDP, 1999
- KAUL, Inge; *et al.* “Why do global public goods matter today?” en *Providing Global Public Goods: Managing Organization*. Inge Kaul, Pedro Conceicao, Katell Le Goulven, Ronald U. Mendoza (Eds). Oxford University Press, 2003.
- KUHN, Thomas. “La estructura de las revoluciones científicas”, Fondo de Cultura Económica, México, 1971.

- LÓPEZ CORDOVA, E. (2004). *Globalization, Migration and Development: The Role of Mexican Migrant Remittances*. Working Paper 20. Buenos Aires: Institute for the Integration of Latin America and the Caribbean / Integration, Trade and Hemispheric Issues Division (INTAL/ITD), Inter-American Development Bank.
- LÓPEZ CORDOVA, E. and OLMEDO, A. (2006). *International Remittances and Development: Existing Evidence, Policies and Recommendations*. Occasional Paper 41. Buenos Aires: Institute for the Integration of Latin America and the Caribbean / Integration, Trade and Hemispheric Issues Division (INTAL/ITD), Inter-American Development Bank.
- MARTEN, Jens; HAIN, Roland, ": "Globale Öffentliche Güter" (Bienes Públicos Globales)", WEED World Summit Papers, Fundación Heinrich Böll Stiftung. Núm. 20. 2008.
- MARTIN, P. MARTIN, S. y WEIL, P. "Best Practice Options: Mali", en *International Migration* Vol. 40, n° 3. 2002
- OCDE. "Perspectivas Económicas de América Latina 2010", disponible en: www.oecd-ilibrary.org. Sitio Web consultado el 8 de julio de 2011.
- OLSON, Mancur. "The Logic of Collective Action: Public Goods and the Theory of Groups", Harvard University Press, USA, 1971
- ONU. "La función del microcrédito y la microfinanciación en la erradicación de la pobreza", Asamblea General, Informe del Secretario General No. A/63/159, Julio de 2008.
- ORDOÑEZ, Jessica. "Análisis de la relación remesas/gasto en educación en Ecuador, 1996-2008 A mayor nivel de educación, ¿más remesas?", en *Dimensión Económica*, Instituto de Investigaciones Económicas, Vol. 1, núm. 2, enero-abril/2010. Disponible en: www.revistas.unam.mx/ Sitio Web consultado el día 22 de julio de 2011.
- PAPADEMETRIOU, Demetrios G. "Reflections on the Relationship between Migration and Development", Carnegie Endowment for International Peace, Washington. 1998.
- SAMUELSON, Paul. "The Pure Theory of Public Expenditure", en *The Review of Economics and Statistics*, Vol. 36, No. 4., MIT Press, USA, 1954.
- SULLIVAN, John; RUSSETT, Bruce. "Collective Goods and International Organization", en *International Organization*, Vol. 25, No. 4, University of Wisconsin Press, USA, 1971.
- SUSPERREGI E. Irati. "Bienes Públicos Globales. Un acercamiento desde el feminismo", Comunicación presentada en el III Congreso de Economía Feminista, Universidad Pablo Olavide, Sevilla, 2009.
- UN-INSTRAW. "Mujer y pobreza: nuevos retos", 2005. Disponible en: www.un-instraw.org Sitio Web consultado el día 7 de julio de 2011.
- WALLER MEYERS, Deborah. "Remesas de América Latina: revisión de la literatura", *Comercio Exterior*, vol. 50, núm. 4, México, 2000.